

“Contar con un gran socio como Alantra nos va a permitir poder atender proyectos mucho más ambiciosos a nivel técnico”

Sergio Cano

CEO de Grupo Ingenium



A finales de julio Alantra completó la adquisición del 55 por ciento del Grupo Ingenium Tecnología, al que pertenece la empresa Alai Secure. Gracias a esta operación, Grupo Ingenium podrá atender proyectos mucho más ambiciosos a nivel técnico con los principales objetivos de seguir apostando por el I+D interno, reforzar y consolidar su imagen corporativa a nivel nacional y poner en marcha una expansión internacional, especialmente en Latinoamérica.

Por EGH y JSA

- El pasado 24 de julio el fondo de capital privado Alantra Private Equity Fund III, una de las gestoras de capital privado más importantes de nuestro país, adquirió una participación mayoritaria de Grupo Ingenium Tecnología, al que pertenece la empresa Alai Secure, división que ofrece servicios como Operador en Seguridad Telco para empresas de seguridad privada. ¿Cuáles son los términos de este acuerdo?

Antes de nada, quiero agradecer el ofrecimiento de *Seguritecnia* por haceros eco de esta operación que para nosotros es tan importante y que, seguramente, va a marcar el futuro de las distintas compañías que forman Grupo Ingenium.

Que un grupo como Alantra se haya fijado en nosotros, en nuestra tecnología y en lo que hemos conseguido en nuestros más de 20 años de vida, nos infunde mucha confianza en el trabajo bien hecho y nos refuerza en la idea de seguir trabajando, aún más fuerte si cabe, en la misma dirección.

Aunque los términos son confidenciales, me gustaría reseñar que Alantra ha comprado el 55 por ciento de grupo

Ingenium, pero lo más importante, sin duda, es su intención de seguir invirtiendo en nuevos proyectos con gran proyección de crecimiento tanto a nivel nacional como internacional.

- ¿De qué manera va a afectar la entrada de Alantra a la estructura de Grupo Ingenium Tecnología?

Contar con un gran socio como Alantra nos coloca en una situación diferente y nos va a permitir llevar nuestro proyecto al siguiente nivel. ¿Qué quiero decir con esto? Que nos va a permitir poder atender proyectos mucho más ambiciosos a nivel técnico, con millones de abonados y dispositivos conectados, ofreciendo todas las garantías de servicio, y con el respaldo y la solvencia de un compañero de viaje como Alantra.

Otro hecho importante a destacar en este sentido es que el acuerdo alcanzado entre las dos partes implica que el equipo directivo seguirá al frente del proyecto garantizando a sus clientes la continuidad de la operativa y asegurando su proyección a futuro. Somos un grupo de empresas con un claro enfoque hacia el cliente, por lo que para nosotros es muy importante que se sientan seguros y sigan confiando en nuestra gestión.

- ¿Qué objetivos se han marcado a partir de esta alianza?

El objetivo número uno pasa inevitablemente por continuar con la fuerte apuesta por el I+D interno, que creo sinceramente que es una parte inequívoca de nuestro ADN y que nos ha permitido poder contar a día de hoy con una tecnología de última generación desarrollada completamente *in-house*. Esto nos permite ser superflexibles para adaptarnos a cualquier escenario, diferenciarnos por valor y poder competir con los grandes operadores.

Nuestro segundo objetivo será reforzar y consolidar nuestra imagen de marca a nivel nacional y poner en marcha nuestra expansión internacional, especialmente en la región de Latam, donde ya hemos hecho algún trabajo de prospección y estamos confiados de que nuestra oferta puede encajar perfectamente.

- En un mundo cada vez más conectado, ¿cuáles son los principales retos que tiene por delante el sector de las telecomunicaciones en lo que a la seguridad afecta?

Efectivamente, el mundo conectado ha supuesto una verdadera revolución en cuanto a nuevos servicios y nue-

vas funcionalidades que eran impensables hace apenas unos años. Desde el primer momento, y va a hacer ya más de seis años, siempre hemos advertido desde Alai que para competir en la conocida como "era de la conectividad" se debe llevar asociado un cambio paralelo de filosofía y de forma de pensar. Mucha de la tecnología y de los modelos de operación, que hasta hace bien poco funcionaban perfectamente, hoy en día han quedado, si no obsoletos, al menos con grandes lagunas de seguridad, lo que nos va a exigir replantearnos a contrarreloj lo que tenemos desplegado y tomar las medidas necesarias para securizar las comunicaciones y aislar aquellas relacionadas con la seguridad del resto.

¿Quién no conoce casos, por ejemplo, de utilización de cámaras de vigilancia (chinas baratas) que están conectadas, siendo accesibles directamente desde Internet y que cuentan con un modelo de autenticación básico de usuario y contraseña? No solo eso, ¿quién no conoce algún caso en el que estas cámaras han sido infectadas remotamente y han servido para realizar, sin conocimiento del propietario, ataques de denegación de servicio (DDoS) contra servidores de terceros?

Pero quizás el gran reto está en el gran número de dispositivos IoT [Internet de las Cosas, por sus siglas en inglés] desplegados, como bombillas, termostatos, interruptores programables, etc., e incluso el de electrodomésticos –como calderas, lavadoras, aires acondicionados, televisores...– que incluyen conexión a Internet en sus últimos modelos con la excusa de poder monitorizarlos y manejarlos desde la nube y que, en algunos casos, permiten su utilización por personas ajenas al no utilizar sistemas de protección y protocolos suficientemente robustos.

Todos estos potenciales problemas tienen solución mediante la adecuada securización y aislamiento de las comunicaciones de estos dispositivos y una revisión a fondo de sus modelos de seguridad. En este aspecto se hace necesaria la colaboración de los propios fa-

bricantes de dispositivos y la concienciación por parte de los usuarios finales.

- Como proveedores de telecomunicaciones para la gestión y control de alarmas, ¿dónde creen que está la clave para conseguir conexiones cada vez más seguras?

Cuando lanzamos Alai Secure allá por 2012 hicimos mucho hincapié en la necesidad de aislar las comunicaciones de seguridad y securizar las comunicaciones entre los sistemas centrales de la CRA (central receptora de alarmas) y las alarmas desplegadas a través de tecno-

una llave a un amigo para unos días o simplemente para un solo uso.

La experiencia en seguridad de Alai Secure nos ha permitido diseñar una solución de seguridad totalmente innovadora, robusta y fiable, capaz de integrarse con los principales fabricantes de cerraduras inteligentes y ofrecer una solución final, con un interfaz único para gestionar todos los dispositivos, que permita a los usuarios tener un mayor control en sus domicilios/centros de trabajo y facilitar el acceso a terceros de forma rápida, sencilla y segura.

“Alantra tiene la intención de seguir invirtiendo en nuevos proyectos con gran proyección de crecimiento nacional e internacional”

logías de tunelización de red, como la VPN securizada o el ADSL privada, eliminar la hiperactividad y proteger las comunicaciones frente a ataques de denegación de servicio, controlando los enrutamientos de las direcciones IP.

Todas las medidas son pocas, como siempre decimos, y tenemos que exigirle a nuestro operador telco que nos ofrezca el mayor nivel de seguridad en cada momento para garantizar la seguridad de nuestras comunicaciones.

- Uno de los últimos lanzamientos de Alai Secure ha sido M-Key Secure, un sistema de apertura de puertas a través del móvil. ¿Cómo funciona y cuál es la principal innovación que representa esta tecnología?

Para aquellos que todavía no hayan oído hablar de M-Key Secure, es el nuevo y revolucionario sistema de autenticación y apertura remota basado en Seguridad Telco.

M-Key permite abrir la puerta de nuestro domicilio o negocio a través de nuestro *smartphone* y gestionar los permisos de los usuarios asignados, ya sean familiares, empleados, etc., o incluso enviar

Estamos muy contentos con este servicio y estamos convencidos de que va a ser todo un éxito. Aunque en el mercado ya hay soluciones parecidas que están empezando a utilizar el móvil como soporte para autenticarse y abrir y que están desarrolladas por fabricantes y/o integradores, nosotros hemos querido ir un poco más allá y darle una vuelta de tuerca para diferenciarnos de la oferta actual ofreciendo más versatilidad y, sobre todo, más seguridad.

Pero el principal elemento diferenciador está, cómo no, en la Seguridad Telco. Aprovechando el *know-how* de Grupo Ingenium hemos diseñado un protocolo de comunicaciones basado en el protocolo de comunicaciones GSM. Un protocolo probado y seguro que se utiliza diariamente por millones de abonados en todo el mundo y que se caracteriza principalmente porque las claves secretas que permiten la operación de apertura nunca viajan por Internet ni por el aire y en el que, además, se realiza una doble autenticación: el *smartphone* autentica al dispositivo y viceversa, pudiendo de esta forma certificar la operación. **S**